



# Boullah kaabach



(+222) 43-11-31-26



sidahmedbellah@gmail.com



Nouakchott, Nouakchott-NORD, Mauritanie

## Technico-commercial

Languages

Arabe

Français

Très bien

Très bien

## Aptitudes

Esprit d' équipe

Sens de créativité

Esprit commercial

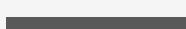
Force de proposition

## Logiciels

DELTA



OFFICE



GPTO



## Passions

- Lecture
- Photographie



## EDUCATION



### 2016-2018 Diplôme de Technicien Supérieur en Télécommunications

; Option : Technico-Commerciale

Deux ans d' étude dans une école sur le réseau Télécom et techniques commerciales et marketing.



### 2016-2019 Licence en Economie Gestion ; Parcours : Administrations des affaires

Trois ans des études portant sur de modules de sciences Commerciales, de Gestion, plus initiation au Droit.

### 2019-2021 Master en Finance du commerce

Deux ans d' études Portant sur les méthodes, modalités et techniques de financement et d' investissement



## EXPERIENCE

- 05-2018 Stage de formation de 15 jours en chine dans la société **HUAWEI** sur les dernières Technologies.

- 08-2018 Stage d' un mois à la direction commerciale de **MAURITTEL** Au cours de ce stage j' ai pu acquérir des connaissances au sein d' un milieu professionnel ; un stage très riche aussi bien sur le plan personnel que professionnel

### 04-2020 Stage d' un mois dans l' entreprise **DISTRIM**

Une expérience qui m' a permis de bien comprendre le métier commercial.

### 12-20221 à nos jours Chargé de clientèle chez (ABM) **Attijari Bank Mauritanie**

Une expérience ou sein d' une structure qui investit dans son capital humain qui m' a permis de développer mes compétences commerciales



## COMPETENCE

Conception et mise en place d' une stratégie marketing ; Mix marketing  
Gestion du portefeuille clientèle ; vente des produits, services et solutions de l' entreprise ; SAV service après-vente ; traitements de réclamations ;  
Promotion et animation commerciale