



Boullah kaabach



(+222) 43-11-31-26



sidahmedbellah@gmail.com



Nouakchott, Nouakchott-NORD, Mauritanie

Technico-commercial

Languages

Arabe

Français

Très bien

Très bien

Aptitudes

Esprit d' équipe

Sens de créativité

Esprit commercial

Force de proposition

Logiciels

DELTA

OFFICE

GPTO

Passions

- Lecture
- Photographie



EDUCATION



2016-2018 Diplôme de Technicien Supérieur en Télécommunications

; Option : Technico-Commerciale

Deux ans d' étude dans une école sur le réseau Télécom et techniques commerciales et marketing.

2016-2019 Licence en Economie Gestion ; Parcours : Administrations des affaires

Trois ans des études portant sur de modules de sciences Commerciales, de Gestion, plus initiation au Droit.

2019-2021 Master en Finance du commerce

Deux ans d' études Portant sur les méthodes, modalités et techniques de financement et d' investissement



EXPERIENCE

- **05-2018** Stage de formation de 15 jours en chine dans la société **HUAWEI** sur les dernières Technologies.
- **08-2018** Stage d' un mois à la direction commerciale de **MAURITTEL**
Au cours de ce stage j' ai pu acquérir des connaissances au sein d' un milieu professionnel ; un stage très riche aussi bien sur le plan personnel que professionnel
- **04-2020** Stage d' un mois dans l' entreprise **DISTRIM**
Une expérience qui m' a permis de bien comprendre le métier commercial.
- **12-20221 à nos jours** Chargé de clientèle chez (ABM) **Attijari Bank Mauritanie**
Une expérience ou sein d' une structure qui investit dans son capital humain qui m' a permis de développer mes compétences commerciales



COMPETENCE

Conception et mise en place d' une stratégie marketing ; Mix marketing
Gestion du portefeuille clientèle ; vente des produits, services et solutions de l' entreprise ; SAV service après-vente ; traitements de réclamations ;
Promotion et animation commerciale